Mitarbeiter Vertriebsinnendienst-
Kundenbetreuung & Sales Management
(m/w/d)

Ort: Ibbenbüren · **Arbeitszeit:** 38,5 Stunden pro Woche · **Einstieg:** ab sofort

Deine Aufgaben

- Du betreust unsere Kunden, bist Ansprechperson für ihre Fragen und Wünsche und berätst sie zu unserem Sortiment und der passenden Produktauswahl.
- Du pflegst bestehende Kundenbeziehungen, hältst regelmäßigen Kontakt und erkennst Möglichkeiten, die Zusammenarbeit weiter auszubauen.
- Du planst und organisierst gemeinsam mit unseren Kunden Verkaufsaktionen und begleitest diese von der Vorbereitung bis zur Auswertung.
- Du bearbeitest Bestellungen und koordinierst Kundenwünsche mit unserer Produktion und Kommissionierung.
- Du koordinierst laufende Vertriebsaktivitäten in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung und anderen Abteilungen.
- Du bringst eigene Ideen ein, erkennst Verbesserungspotenziale und unterstützt die Weiterentwicklung unserer Vertriebsabläufe.

Das bringst du mit

- Du hast Freude am persönlichen Austausch, kommunizierst sicher und kannst Menschen für Produkte und gemeinsame Ideen begeistern.
- Du hast ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse, berätst gerne und findest passende Lösungen.
- Du arbeitest teamorientiert, eigenverantwortlich und organisiert und stimmst dich selbstverständlich mit anderen Bereichen ab.
- Du bringst Erfahrung aus dem Vertriebsinnendienst, der Kundenbetreuung, dem Key Account Management oder einem vergleichbaren kommunikationsorientierten Bereich mit.
- Du bist sicher im Umgang mit digitalen Arbeitsmitteln, bringst Eigeninitiative mit und hast Freude daran, Abläufe und Zusammenarbeit aktiv mitzugestalten.
- Idealerweise hast du Erfahrung in der Lebensmittel-, Backwaren- oder Bio-Branche und bist bereit, bei Bedarf auch nachmittags sowie gelegentlich samstags zu arbeiten.

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst-
Kundenbetreuung & Sales Management
(m/w/d)

Ort: Ibbenbüren · **Arbeitszeit:** 38,5 Stunden pro Woche · **Einstieg:** ab sofort

Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen mit hochwertigen Bio-Produkten.
- Eine vielseitige Aufgabe mit Kundenkontakt, Eigenverantwortung und kurzen Entscheidungswegen.
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und die Weiterentwicklung des Vertriebs aktiv mitzugestalten.
- Planbare Arbeitszeiten, ein stabiles Umfeld und eine langfristige Perspektive.
- Mitarbeiterrabatt, Einkaufsgutschein für unseren angeschlossenen Bioladen und ein Gratisbrot jeden Freitag.
- Weitere Leistungen wie betriebliche Altersvorsorge, Firmenevents und kostenlose Parkplätze.

Über uns

Der Steinofenbäcker ist einer der führenden Bio-Bäcker in Deutschland. Wir verarbeiten Rohstoffe und Getreide aus kontrolliert biologischem Anbau und verbinden hochwertige Bio-Qualität mit traditionellem Bäckerhandwerk.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!

Leistungen:

- Firmenevents
- Flexible Arbeitszeiten
- Kostenloser Parkplatz
- Mitarbeiter-Rabatt
- Preisnachlässe auf Produkte/Dienstleistungen des Unternehmens

Arbeitsort: Vor Ort